

ТЭК и ПРАВО  
НЕЛИНЕЙНОСТЬ

# УВЕЛИЧЕНИЕ ИЛИ УМЕНЬШЕНИЕ ЦЕНЫ ДОГОВОРА В СВЯЗИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ САНКЦИЯМИ

Грибиниченко Лидия Олеговна

ООО «ЛУКОЙЛ-МЦПБ»

# 1

# УВЕЛИЧЕНИЕ ЦЕНЫ ДОГОВОРА В СВЯЗИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ САНКЦИЯМИ

Проблема:

обращение контрагентов об увеличении цены договора в связи с увеличением цены их партнерами, в том числе на комплектующие иностранного производства

# ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕН НА РЫНКЕ КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО НЕПРЕОДОЛИМОЙ СИЛЫ (СТ. 401 ГК РФ)

## Позиция ТПП РФ

К обстоятельствам непреодолимой силы (форс-мажору) не могут быть отнесены **предпринимательские риски**, такие как:

- нарушение обязанностей со стороны контрагентов должника;
- отсутствие на рынке нужных для исполнения обязательств товаров;
- отсутствие у должника необходимых денежных средств;
- финансово-экономический кризис, изменение валютного курса, девальвация национальной валюты.

*Положение о порядке свидетельствования Торгово-промышленной палатой Российской Федерации обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор)*

## Судебная практика

**Рост цен** – обычный предпринимательский **риск**, который предприниматель как профессиональный участник рынка **должен был предвидеть** при заключении договора.

*Определение Верховного Суда РФ от 21.08.2019 № 301-ЭС19-14575 по делу N А82-16636/2018*

# МЕЖДУНАРОДНЫЕ САНКЦИИ КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО НЕПРЕОДОЛИМОЙ СИЛЫ (СТ. 401 ГК РФ)

Возможность квалификации как форс-мажора поставлена в зависимость от ряда обстоятельств и определяется судом в каждом конкретном случае:

1

введенные недружественными странами санкции повлияли на возможность исполнения на территории Российской Федерации.

*Решение Арбитражного суда города Санкт-Петербурга и Ленинградской области от 21.04.2022 № А56-13654/2022 (Постановлением Тринадцатого арбитражного апелляционного суда от 20.07.2022 № 13АП-17389/2022 оставлено без изменений)*

2

невозможности приобретения изготавливаемых в РФ запасных частей, оборудования и иного имущества, необходимых для исполнения обязательства в результате принятия запретительных мер государствами, международных санкций, невозможности перестроения логистических цепочек, поиска иных поставщиков запасных частей.

*Определение ВС РФ от 22.05.2023 по делу № А40-84297/2022*

# САНКЦИИ КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО НЕПРЕОДОЛИМОЙ СИЛЫ (СТ. 401 ГК РФ)

## Позиция ТПП РФ в части комплектующих иностранного производства

ТПП РФ в инициативном порядке разработала проект изменений в ГК РФ в части расширения понятия «обстоятельство непреодолимой силы», который позволяет признавать действия лиц, не участвующих в договоре, но находящихся под санкциями США, Евросоюза или иных государств, без участия которых договор, тем не менее, не может быть исполнен, **обстоятельствами непреодолимой силы.**

*Письмо ТПП РФ от 22.03.2022 N ПР/0181*

Законопроект N 92282-8 «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», направленный на решение аналогичной проблемы, снят с рассмотрения Государственной Думы в связи с отзывом субъектом права законодательной инициативы.

# ОБСТОЯТЕЛЬСТВА, ПРИ КОТОРЫХ МЕЖДУНАРОДНЫЕ САНКЦИИ НЕ МОГУТ БЫТЬ ПРИЗНАНЫ ФОРС-МАЖОРОМ

## Санкции начали действовать до заключения договора

Санкции, которые начали действовать до заключения договора, не могут быть квалифицированы как обстоятельства непреодолимой силы, поскольку ответчик должен был знать о введенных в отношении Российской Федерации экономических санкциях.

## Санкции не препятствуют исполнению договора

Есть альтернативные способы поставки или аналогичный товар.

Заемщиком не доказано, что его основные поставщики – иностранные компании и он не мог приобрести товар в другом регионе России. Отсутствуют основания для квалификации как форс-мажора.

## Неисполнение обязательства до введения санкций

Судом был отклонен довод о невозможности исполнения обязательства, срок исполнения которого наступил до введения санкций.

## Договор между резидентами

Обычный предпринимательский риск.

Ограничения на ввоз тех или иных товаров вводился и ранее, а значит, до заключения договора стороны могли предвидеть наступление таких обстоятельств

## Превентивные меры

1. Работа с проектом договора (анализ проекта договора на предмет наличия условий о санкциях как основании для освобождения от ответственности, условий об автоматическом изменении цены и исключение таких условий).
2. Использование механизмов привлечения субсидиарного должника к исполнению обязательства.
3. Включение в договор условий о возмещении потерь, возникших в случае наступления определенных в договоре обстоятельств (indemnity).

## Меры защиты

1. Оценка поведения должника на предмет добросовестности (например, нарушение должником порядка и сроков уведомления о форс-мажоре).
2. Взыскание убытков с недобросовестного должника, вызванных отсутствием информации о сложностях исполнения договора.
3. Получение заключения или сертификата ТПП.
4. Запрос у контрагента ссылки на конкретный иностранный документ о введении санкций, который препятствует исполнению обязательства.
5. Запрос у контрагента информации о мерах, которые были приняты для исполнения обязательства, и подтверждающих документов.

# КОЛЕБАНИЕ КУРСОВ КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО НЕПРЕОДОЛИМОЙ СИЛЫ

Многолетняя судебная практика: не форс-мажор, а предпринимательский риск.

1

Конституционный и Верховный суды не признают колебание курса валют существенным изменением обстоятельств.

*Определение Конституционного суда от 26.05.2016 № 1019-О, Обзор судебной практики Верховного Суда № 1, утв. Президиумом Верховного Суда от 16.02.2017*

2

Ссылаться как на основание для изменения цены или основание для освобождения от ответственности можно только в том случае, если это предусмотрено договором.

Снижение потерь при колебаниях курса возможно посредством включения валютной оговорки.

При этом валютная оговорка действует только тогда, когда цена указана в одной валюте, а оплата производится в другой.

# 2

## УМЕНЬШЕНИЕ ЦЕНЫ ДОГОВОРА

Проблема:

снижение транзакционных издержек

# УМЕНЬШЕНИЕ ЦЕНЫ ДОГОВОРА

## СОГЛАШЕНИЕ ОБ УМЕНЬШЕНИИ ЦЕНЫ

Классический способ – заключение соглашения об изменении условий договора, при котором возможно уменьшение цены.

## ДИНАМИЧЕСКОЕ ДИСКОНТИРОВАНИЕ

Изменение дисконта на товар или услугу поставщика в зависимости от суммы и количества дней до срока оплаты.

Преимущества: гибкий способ управления свободной ликвидностью.

Частный случай: закрепление права Покупателя в одностороннем порядке уменьшить покупную цену в случае просрочки поставки товара, определение при этом периода просрочки и размера, на который уменьшится цена.

Риски квалификации уменьшения цены как неустойки.

## КРЕДИТ-НОТА

Извещение, направляемое поставщиком покупателю, о записи в кредит-счете последнего определенной суммы в связи с выполнением покупателем условий договора, предусматривающих предоставление преференции - скидки, премии, бонуса.

Отсутствует регулирование в действующем законодательстве РФ.

Возможно применение на основании принципа свободы договора (пп. 1, 4 ст. 421 ГК РФ).

Расчетный инструмент.

# УМЕНЬШЕНИЕ ЦЕНЫ ДОГОВОРА

ТЭК и ПРАВО  
НЕЛИНЕЙНОСТЬ

## КЕЙС

Заключен внешнеторговый контракт с турецкой компанией на поставку оборудования. Оплата предполагалась в 2 этапа: авансовый платеж в размере 50 % и 50 % по факту поставки. Сумма определена в долларах США по курсу ЦБ на дату оплаты. Оборудование поставлено с нарушением срока. Поставщику начислена неустойка за нарушение срока поставки.

В целях исключения трансакционных издержек, связанных с оплатой, поставщиком предложено оформить кредит-ноту на размер претензии, на основании которой покупатель впоследствии заплатит сумму меньше той, что указана в инвойсе.



# КРЕДИТ-НОТА



Порядок и условия предоставления определяются договором, например:

- приобретение товаров в определенном количестве (на определенную сумму) в течение определенного промежутка времени,
- осуществление покупателем дополнительных расходов, связанных с товаром поставщика
- за возврат покупателем некачественного товара;
- иные обстоятельства.



Изменение установленной соглашением сторон цены договора в случаях и на условиях, предусмотренных договором, оформляется в соответствии с обычаями делового оборота (кредит-нотами, авизо и др.).

Кредит-нота оформляется поставщиком в одностороннем порядке, а затем передается покупателю.



Размер скидки и порядок предоставления законом не ограничены.



Кредит-нота является первичным учетным документом и должна содержать реквизиты, предусмотренные законодательством о бухгалтерском учете и НК РФ.

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!