



Управление себестоимостью услуг
с помощью программного обеспечения
на примере логистического холдинга

Александра Мишуринская
Руководитель проекта Парадигма-Софт

ВАЖНОСТЬ РАСЧЕТА СЕБЕСТОИМОСТИ

- Цель коммерческой деятельности – получение прибыли
- Расчет и контроль себестоимости оказываемых услуг должны лежать в основе ценовой политики

УСЛОВИЯ ДЛЯ КАЧЕСТВЕННОГО АНАЛИЗА:

- ✓ В компании в большей или меньшей степени внедрено процессное управление.
- ✓ В корпоративной ERP системе в полном объеме отражаются все бизнес-процессы компании.
- ✓ В корпоративной ERP системе реализован инструмент расчета себестоимости.

КОРПОРАТИВНАЯ ERP

- Это единое место хранения информации обо всех единичных операциях, совершенных в рамках корпоративных бизнес-процессов.

в системе отображается весь объем коммерческой и операционной деятельности.

Каждый сотрудник в ежедневной работе оставляет информационный след, доступный для дальнейшего анализа и функциональной интерпретации.



**НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ БОЛЕЕ КАЧЕСТВЕННОГО АНАЛИЗА
РЕЗУЛЬТАТОВ РАБОТЫ И ПРИНЯТИЯ УСПЕШНЫХ БИЗНЕС-РЕШЕНИЙ**

АЛГОРИТМ РАСЧЕТА СЕБЕСТОИМОСТИ

Инструмент «Расчет себестоимости»

Позволяет рассчитать себестоимость сделки в любом разрезе с учетом конкретного вклада каждой технологической операции, совершаемой в процессе производства услуги.

Результат расчета предоставляется в виде таблицы где:

В СТРОКАХ

единичные услуги: оформление одной декларации, организация перевозки одной партии товара и т. д.

В СТОЛБЦАХ

180 составляющих себестоимости, структурированных по двум блокам:

- прямые расходы
- косвенные расходы

АЛГОРИТМ РАСЧЕТА СЕБЕСТОИМОСТИ

**ПРЯМЫЕ
РАСХОДЫ**

+

**КОСВЕННЫЕ
РАСХОДЫ**

расходы, совершенные

непосредственно при оказании услуги:

зарплата сотрудникам, участвующим в производстве услуги,
расходы на содержание рабочих мест этих сотрудников и т.д.

расходы которые компания несет

вне зависимости от оказания данной услуги:

зарплата администрации и технических подразделений
(юристы, бухгалтеры и другие), содержание их рабочих мест,
расходы на аренду, расчетно-кассовое обслуживание,
канцелярию и т.д.

**ДЛЯ КОРРЕКТНОГО УЧЕТА НАМИ БЫЛА
РАЗРАБОТАНА МЕТОДОЛОГИЯ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ
ЗАТРАТ**

ВАРИАНТЫ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССАМИ, ИСХОДЯ ИЗ ПОЛУЧЕННЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ РАСЧЕТА

Анализ оптимизации полученных результатов

1

- автоматизация бизнес-процессов
- применение эффективных управленческих технологий (переход от функциональной к процессной)
- снижение расходов и перераспределение ресурсов

Уникальное предложение для клиента, исходя из уровня заложенной рентабельности

2

Ценовое предложение для клиента формируется исходя из набора технологических операций, которые мы можем совершить за эти деньги.

Александра Мишуринская
Руководитель проекта Парадигма-Софт



8 800 550 28 64



paradigma-soft.ru



Разработчик ERP системы
«Реестр ВЭД»